

Schütt Stahl

Stahl. Zeitlos stark.

Wir sind ein mittelständisches Großhandelsunternehmen im Stahlhandel. Unser Firmensitz befindet sich in Hamburg. Im Rahmen einer weiteren positiven Geschäftsentwicklung suchen wir zur Verstärkung unseres **Vertriebsbereiches** einen

Vertriebsleiter (m/w/d)

Ihr zukünftiges Tätigkeitsfeld beinhaltet:

- Eigenverantwortliche Führung, Steuerung und kontinuierliche Weiterentwicklung unseres Vertriebsteams (Innen- und Außendienst)
- Planung und Umsetzung der Verkaufsziele mit Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Pflege und Ausbau unserer langjährigen Geschäftsbeziehungen
- Unterstützung und Neukundenakquisition
- Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Zusammenarbeit mit den Abteilungen Lager, Arbeitsvorbereitung, Logistik
- Direkte Berichterstattung an die Geschäftsführung/Niederlassungsleitung

Ihr Profil:

- Führungserfahrung im Vertrieb
- Mehrjährige Berufserfahrung im Ein- und Verkauf von Stahlprodukten, mit gutem Netzwerk
- Hohe Leistungs- und Ergebnisorientierung
- Sehr gute Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Überzeugungskraft, gute Teamfähigkeit, Durchsetzungsvermögen

Wir bieten Ihnen:

- einen anspruchsvollen Arbeitsplatz mit ausführlicher Einarbeitung und langfristiger Beschäftigungsperspektive
- eine angemessene Vergütung
- Beginn zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Ist das eine Herausforderung für Sie? Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit Einkommensvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin. Selbstverständlich sichern wir Ihnen Vertraulichkeit schon jetzt zu.

Für weitere Informationen steht Ihnen Christian Winkler, Telefon 040 – 25 796 100 gern zur Verfügung.

Heinrich Schütt KG GmbH & Co.

Andreas-Meyer-Straße 43-45 • 22113 Hamburg

E-Mail: bewerbung@heinrich-schuett.de

www.heinrich-schuett.de